

ООО «КЭС»: ПРИХОДИМ ВСЕРЬЕЗ И НАДОЛГО

За 13 лет присутствия на оптовом и розничном рынках электроэнергетики ООО «КЭС» заслужило репутацию надежного и выгодного партнера, компетентного во всех вопросах энергоснабжения. О тонкостях работы в отрасли и о том, что помогает предприятию неизменно добиваться успеха в начинаниях, рассказывает его генеральный директор Татьяна Виноградова.



Татьяна ВИНОГРАДОВА
генеральный директор ООО «КЭС»

— Татьяна Станиславовна, расскажите о вашей компании, кто ваши клиенты?

— Одна из первых независимых энергосбытовых компаний региона, ООО «КЭС» была создана 7 декабря 2007 года в период реформирования в электроэнергетике. На сегодня мы являемся крупнейшей энергосбытовой компанией на юге России, а также представлены в 10 регионах страны. Нашими клиентами являются крупные промышленные предприятия, торговые центры, предприятия сельхозпереработки, курортные комплексы, торговые сети и операторы мобильной связи.

— В чем же выгода сотрудничества с независимой энергосбытовой компанией?

— Прежде всего, работа независимых энергосбытовых компаний показывает, что экономить на электроэнергии можно. Выбрав такого поставщика, потребитель сразу получает преференцию в цене на электрическую энергию. Наши услуги сегодня интересны многим предприятиям — во многом благодаря возможности заключения договоров на взаимовыгодных условиях и ценам, которые являются более выгодными, чем тарифы гарантирующего поставщика. Это положительным образом отражается на экономическом состоянии потребителя электроэнергии. В выгоды сотрудничества с нами убедились уже более 200 компаний на территории

Краснодарского и Ставропольского краев, Республики Адыгея, Ростовской, Московской, Свердловской, Челябинской, Тульской, Астраханской и Омской областей.

— Вы говорите об экономии: о каких цифрах идет речь?

— В зависимости от выбранного варианта ценообразования потребитель может сэкономить на платежах за энергоресурсы до 10 % по сравнению с покупкой у гарантирующего поставщика.

— А что вы можете предложить производителям электроэнергии?

— На сегодняшний день цена, по которой гарантирующий поставщик покупает электроэнергию у розничных генераторов, ниже цены реализации электроэнергии потребителям на величину установленной регулятором сбытовой надбавки. Мы предлагаем разделить эту разницу (сбытовую надбавку) на три части: часть генерации, часть потребителю, часть себе. Таким образом розничный генератор, работая с независимой энергосбытовой компанией, получает дополнительный доход.

— Что же выделяет ваше предприятие на фоне конкурентов?

— Да, на сегодняшний день конкуренция среди независимых поставщиков выросла, но это дает стимул к дальнейшему росту и продвижению компании, расширению дополнительных услуг. ООО «КЭС» — клиентоориентированная организация, которая, руководствуясь действующим законодательством РФ, каждому потребителю предлагает индивидуальные условия сотрудничества с учетом его потребностей. Перед заключением договора мы проводим аудит действующих условий покупки электроэнергии у предыдущего поставщика, в результате которого могут быть выявлены дополнительные резервы снижения стоимости потребляемой электроэнергии. Также мы оказываем ряд дополнительных услуг, таких как строительство АСКУЭ розничного рынка, создание

АИИС КУЭ, проведение всех мероприятий для получения права участия в торговле электрической энергией (мощностью) на оптовом рынке, внедрение на объектах потребителей наиболее современных технологий и методов управления. Среди таких могут быть модели прогнозирования электропотребления. При этом потребитель не несет никаких затрат со своей стороны.

Стремясь выстроить со своими партнерами прочные и взаимовыгодные отношения, которые продлятся долгие годы, мы сознательно берем на себя часть рисков, можем предоставить гибкие условия по оплате за потребленную электроэнергию. К примеру, в этом году запас финансовой устойчивости позволил ООО «КЭС» поддержать предприятия, у которых в период пандемии возникли трудности с оплатой потребленной электроэнергии.

— Каким вы видите будущее своей организации?

— Основной идеей, которую законодатель закладывал при разработке нормативных документов, регулирующих электроэнергетическую отрасль, было развитие конкуренции. Созданные для этого экономические стимулы позволяют с уверенностью говорить о том, что число предприятий, воспользовавшихся услугами независимых энергосбытовых компаний, будет неуклонно расти. Мы планируем расширять спектр предлагаемых потребителям электроэнергии услуг, внедрять цифровые сервисы, интеллектуальные системы учета. Одним словом, стремимся сделать сотрудничество с ООО «КЭС» максимально комфортным, чтобы быть надежным партнером на долгие годы. ■

Олег Сергеев



350000, г. Краснодар,
ул. Гимназическая, д. 55/1,
Телефоны (861) 268-92-78, 217-03-76
E-mail: kes@mail.kes23.ru
kes-krd.ru